

CRM-СИСТЕМА МОДУЛЬ «УОП» ДЛЯ МЕНЕДЖЕРА ОТДЕЛА ПРОДАЖ

ПРЕИМУЩЕСТВА

1

**Увеличение личной
выручки по плану**



2

**Простой контроль
выполнения текущего
плана**

Программа показывает выручку
на текущий момент



3

0% потерянных лидов

Вы не будете терять заявки,
следовательно, клиентов и личную
прибыль. Заявки принимаются
быстро за счёт простого
интуитивного интерфейса



4

**Механическая работа
сокращается в разы**

Вам больше не придется работать
в нескольких программах



CRM-СИСТЕМА МОДУЛЬ «УОП» ДЛЯ МЕНЕДЖЕРА ОТДЕЛА ПРОДАЖ

ПРЕИМУЩЕСТВА

5

Уменьшение отчетности

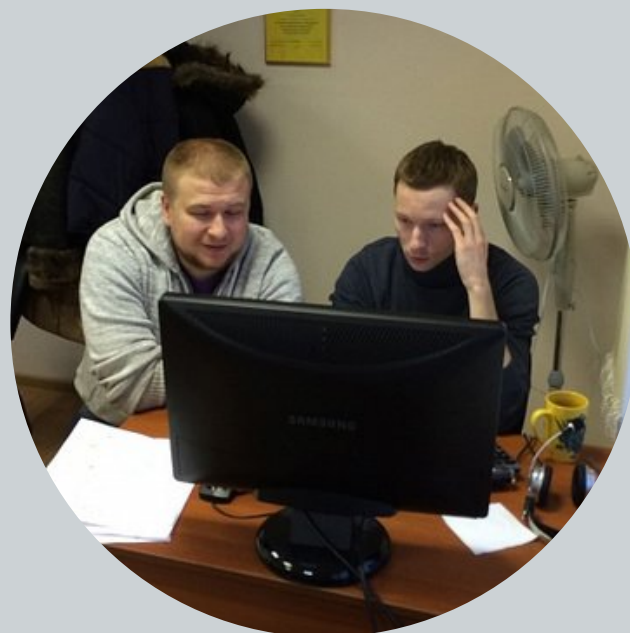
Вам не придется вручную составлять и отправлять отчет руководителю. Программа сделает это автоматически



6

Простая передача своей клиентской базы

Вы сможете передать ее коллегам в случае отпуска или болезни



7

Автоматические напоминания по сделкам и задачам

Не нужно держать все задачи по клиентам в голове или тетрадке



8

Автоматическое возобновление работы с «забытыми» клиентами



CRM-СИСТЕМА МОДУЛЬ «УОП» ДЛЯ МЕНЕДЖЕРА ОТДЕЛА ПРОДАЖ

ПРЕИМУЩЕСТВА

9

Запись звонков и разговоров с клиентом

Возможность поднять нужную запись звонка или историю звонков. Полезно во время спорных ситуаций с клиентом или для актуализации информации по нему



10

Возможность быстро найти нужную сделку с клиентом

И просмотреть полную историю по ней



ALEXROVICH

Автоматизация бизнеса



CRM-система

Модуль «Управление отделом продаж»
для 1С:Предприятие 8



+7 (495) 374-60-72



1C@alexrovich.ru



alexrovich.ru